Mapa del tesoro · Trainer Millonario

ESCALA TU NEGOCIO DE ENTRENADOR ONLINE A +5 CIFRAS AL MES

Cinco paradas, en este orden. Saltarte una es lo que hace que la mayoría se quede atascada cobrando por horas.

1

Isla del Precio

Deja de vender horas. Una oferta premium, de meses, con un resultado claro.

2

Mar del Contenido

Publica ideas que ya funcionaron, en el formato que toca, con una palabra clave para que te escriban.

3

Faro de la Captación

Un solo camino: contenido → vídeo → formulario → llamada. Sin perseguir a nadie por mensajes.

4

Puerto de la Llamada

Una llamada de estrategia que diagnostica, no que suplica. Ahí se cierra.

X

El tesoro: tu sistema

Cobros, recordatorios, CRM y equipo funcionando solos. Tú solo optimizas.

La ruta, paso a paso

QUÉ HACER EN CADA PARADA

1 — Isla del Precio — **Una oferta que no dependa de tus horas**

Empaqueta lo que ya haces en un programa de varios meses con un resultado concreto y un precio por el programa, no por sesión. Es lo que hace posible llegar a +5 cifras sin trabajar el triple.

Trampa: bajar el precio para vender más. Vende lo mismo a menos gente y trabajas más.

2 — Mar del Contenido — **Contenido que atrae a tu cliente ideal**

No inventes desde cero: parte de ideas que ya funcionaron en tu nicho, elige el formato y termina cada vídeo con una palabra clave («comenta PLAN») para que te escriban.

Trampa: publicar para gustar a otros entrenadores en vez de hablarle a tu cliente.

3 — Faro de la Captación — **Un camino hasta tu agenda**

Quien se interesa ve un vídeo que explica tu método, deja sus datos y reserva una llamada. Todo en un mismo recorrido, medido, para saber qué funciona.

Trampa: mandar el precio por mensaje. Se pierde la venta antes de hablar.

4 — Puerto de la Llamada — **Una llamada que cierra**

Entiende dónde está, a dónde quiere llegar y qué le frena. Si tu programa encaja, se lo propones con claridad; si no, se lo dices. Así cierras sin presionar.

Trampa: dar un curso gratis en la llamada y no hacer la propuesta.

X — El tesoro — **Un sistema que trabaja por ti**

CRM, recordatorios de llamadas, cobros y seguimiento automáticos, y un equipo que produce el contenido. Cuando todo está montado, tu trabajo es optimizar los números.

Trampa: querer escalar sin sistema: más clientes = más caos.

Agenda tu consulta 1 a 1

Te digo en qué paso estás y qué te falta para llegar al tesoro.

Agendar llamada

aminbusinesss.com · Trainer Millonario

contacto@aminbusinesss.com